

Soft Skills werden immer wichtiger in unsere Geschäftswelt.

Expertpool bietet Weiterbildungsprogramme an. Branchenübergreifend unterstützen wir Unternehmen, Führungskräfte und Mitarbeiter darin, erfolgreich zu sein und heutigen sowie künftigen Anforderungen zu begegnen. Zur Vermittlung und Erweiterung ihrer fachlichen und persönlichen Kompetenzen sowie ihrer Führungsqualitäten bieten wir ein umfassendes Spektrum an Themen an:

**Motivation & Kommunikation - Management & Führung - Marketing & Verkauf - Persönlichkeit & Erfolg
Moderation & Präsentation - Outdoor & Teamentwicklung - Orga & Projektmanagement**

Neu: Die internationale Körpersprache in Deutsch oder Englisch

Internationale Körpersprache ist die Energie- und Formlehre der Körper-Schwingungen, für Außenstehende gut visuell sichtbar. Es sind die sichtbaren Äußerungen von Emotionen und Gefühlen in der non-verbalen Kommunikation, in kodierten Haltungen, Gestik und Mimik. Die Körpersprache drückt sich aus in der Kunst der Bewegungen.

Beispiele : - Wie wirke ich? Sich präsentieren in 1 und in 10 Minuten
- Körpersprache im Verkauf
- Auftreten und Begeistern, die Kunst der freien Rede

- Sein Gegenüber erkennen und geschäftlich einschätzen.

Haben wir uns schon diese Fragen gestellt: Wie frei ist der Mensch? Wie gut ist sein Ruf? Das Bewusstsein ist die Gesamtheit von psychische Erfahrungen, die als Gegenwart erlebt werden. So „erkennen“ wir oder denken, unsere Gesprächspartner in subjektive Bewertungen „entlarven“ zu können. Wie wollen wir richtig handeln, wenn wir die Techniken nicht kennen oder einsetzen, unsere Mitmenschen in der Gegenwart bewusst zu erleben, statt sie durch unsere Projektionsmechanismen nicht gut genug einzuschätzen?

- Grundregeln einer neuen Kommunikation und die neuen Business-Etikette

Wir sind aufmerksam weil wir es wollen, weil es uns gefällt, dass andere Menschen uns genauso wahrnehmen und wertschätzen. Mit einer neuen Höflichkeit des Herzens fällt es uns viel einfacher, uns offen und effizient auszutauschen mit Geschäftspartner.

- Umgang und Lösungen mit kritischen Situationen bei Gesprächen

Selbstfindung, das Erkennen von sich selbst und damit die Selbsterkenntnis ist das höchste Ziel menschlichen Strebens, so Sokrates. Nur wie schwer ist es, in unserem subjektiven „ich“ objektiv über sich, sein Handeln und Können zu urteilen? Geht es nicht leichter, wenn man die Hilfe anderer in Anspruch nehmen kann? Wenn wir von diesen beurteilt, also kritisiert wird? Zentral für die Anwendung von gewaltfreie Lösungen ist das Erkennen der Bedürfnisse. Die Bedürfnisse bei mir selber sind ebenso wichtig, wie jene beim Gegenüber.

- Wie schaffen wir guten Kontakt?

Intelligenz ist ein Erfassen ohne Denken und ein Handeln ohne Impuls. Wir sollten die Möglichkeit ergreifen, die Fähigkeit zu entwickeln, das herauszusuchen was wir nur wirklich brauchen. Intellektualismus, rationale Lügen und Lügen der Gefühle sind die Fallen für nicht-nachhaltige Kontakte. Offene Haltung und offenen Gesten mit einer altero-zentrierter Einstellung machen Wunder in der positiven Kontaktpflege.

- Das ABC der Körpersprache

Körpersprache ist die Energie- und Formlehre der Körper-Schwingungen, für Außenstehenden gut visuell sichtbar. Es sind die sichtbare Äußerungen von Emotionen und Gefühle in der nonverbale Kommunikation, in kodierte Haltungen, Gestik und Mimik. Sie kommen hauptsächlich aus dem Unterbewussten. Die Körpersprache drückt sich aus in der Kunst der Bewegungen. Die Energie unsere Füße bis zu Kopfhaltung zeichnen den Stil, Harmonie und Denkart unsere Persönlichkeit, sowohl in unsere (sogenannte unbemerkte) Ruhemomente, als auch wenn wir „in Aktion“ sind.

- Die Kunst des wirkungsvollen Auftritts

Der Trainer vermittelt Ihnen professionelle und ungewöhnlichen Methoden, wie Sie Ihr Auftreten selbstsicher und überzeugend gestalten und anschaulich sowie klar strukturiert zeigen und sprechen. Sie lernen Ihr eigenes (meistens verborgenes) Potenzial kennen, entdecken die Kraft Ihrer persönlichen Ressourcen und erfahren, wie Sie bei Auftritten gelassen und souverän reagieren sowie Ihr Lampenfieber produktiv nutzen.

Mehr Information unter www.expertpool.eu

- Erfolgreiche Veranstaltungen

In diesem Training lernen Sie, wie Sie interne und externe Veranstaltungen oder Events professionell und zielgerichtet organisieren. Wichtiges Know-how wird anhand von realen Veranstaltungen und Events erläutert.

- Kompaktkurs Projektmanagement

Professionalisieren Sie Ihr Projektmanagementwissen auf Basis des international anerkannten Standards des Project Management und profitieren Sie von diesem wertvollen Kompakttraining.

- Verhandlung im Geschäftspartner - die verschiedenen Methoden der Verhandlung? Emotionen, schwierige Partner?

In unseren Trainingsseminaren erarbeiten sich die Teilnehmer Skills und Tools, mit deren Hilfe sie ihr Verhandlungsgeschick und damit ihre Leistung, Effizienz und Zufriedenheit mit dem Verhandlungsergebnis steigern.

- Erfolgreiche Meeting-Strategien

Lernen Sie in diesem Training, Ihre kommunikativen Anliegen besser zu positionieren und zu erreichen. Nutzen Sie Ihr volles Potenzial und punkten Sie, wenn es darauf ankommt.

- Präsentieren auf Deutsch, Englisch, Französisch, Italienisch und Flämisch

Bringen Sie Ihre Stimme, Körpersprache und Ausstrahlung voll zur Geltung. — So gleichen Sie sprachliche Defizite durch andere Erfolgsfaktoren souverän aus. Im Training üben Sie viel auf Englisch. Sie gewinnen mehr Sicherheit und überzeugen Ihre Gesprächspartner. Hier können sie auch die Sprechtechnik lernen

- Erfolgsfaktor Rhetorik auf Englisch, Französisch, Italienisch und Flämisch

- Präsentations- und Argumentationstraining

Sie möchten Ihre Kunden umfassend informieren und für Ihre Sache begeistern? Sie lernen mit diesem zugeschnittenen Training lernen Sie, zielgruppengerecht zu präsentieren, professionell zu visualisieren und Medien optimal einzusetzen.

- Teams erfolgreich führen

Die Herausforderung beim Führen eines Teams besteht darin, unterschiedliche Persönlichkeiten zusammenzuführen, zu motivieren und beim eigenverantwortlichen Handeln zu unterstützen.

- Projektmanagement intensiv

Erfahren Sie alles, was Sie über die sichere Anwendung der wichtigsten PM-Tools wissen müssen und schaffen Sie sich eine solide methodische Wissensgrundlage!

- Intensivprogramm Change Management

Sie erhalten fundiertes Wissen, mit dem Sie Change-Projekte in Ihrem Unternehmen erfolgreich planen, umsetzen, kontrollieren und stabilisieren. Ziel der Ausbildung ist es, Sie – in der Funktion des Change Managers – zu befähigen, definierte Geschäftsziele effizient und effektiv mit den Führungskräften und den beteiligten Mitarbeitern zu erreichen.



Expertpool
Grafingerstrasse 113
81671 München
Tel: 089 48 95 40 38
Tel: 0179 51 700 67
www.expertpool.eu
vandemerckt@expertpool.eu